

Skab succes for din egen virksomhed/butik.

BYPASZ er Danmarks nye salgsfællesskab som kan ændre den danske onlinehandel.

**Gratis webshop**

Kom igang med online salg eller få en unik ekstra salgskanal.

**Direkte adgang til massevis af kunder.**

Salg til såvel B2C som B2B
Salg af både produkter og services.

**Vi har skåret alle mellemlid væk!**

Hvis alle skal have hver deres webshop og forretningsmodel. Skal alle kunne alt og betalte for alt. Det er dyrt for forbrugerne, virksomhederne og samfundet.

VI SAMLER DANMARK ONLINE

**Sælg uden risiko.**

Verdens billigste salgskanal
NO CURE, NO PAY.

Vi har markedets absolut laveste gebyr, som først betales, når der er foretaget et salg. Ingen udgifter før salgsindtægter.

**Forøg salget signifikant**

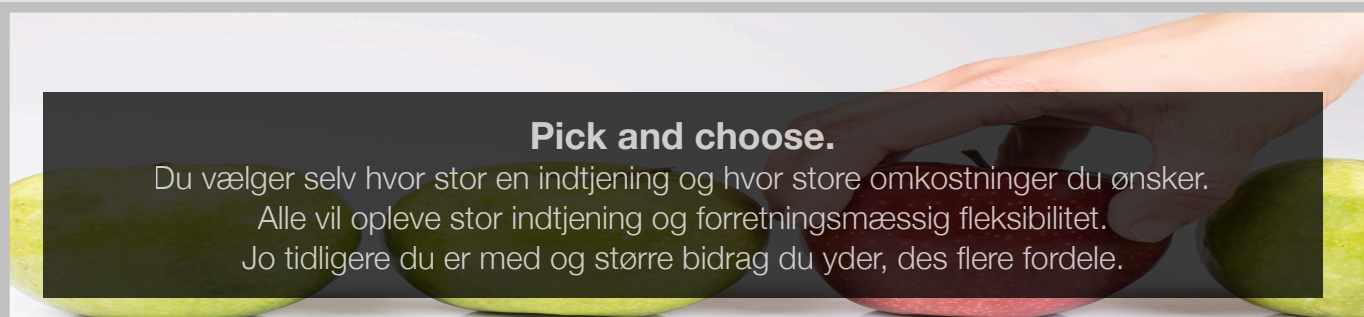
og maksimer dine indtægter med op til 40%.
(ift. traditionelle salgskanaler)

**Pick and choose.**

Du vælger selv hvor stor en indtjening og hvor store omkostninger du ønsker.

Alle vil opleve stor indtjening og forretningsmæssig fleksibilitet.

Jo tidligere du er med og større bidrag du yder, des flere fordele.





FREE TO START SALE.

Det er gratis at sætte sine salgsemner til salg på markedsplassen. Vi vil gerne hjælpe alle danske virksomheder og butikker igang med online salg.



REACH OUT, GET CUSTOMERS

Alle der sælger på BYPASZ hjælper med at promovere egne salgsemner og dermed BYPASZ på de sociale medier til gavn for alle i salgssællesskabet.



FREE ACCESS TO FINANCIEL ADVICE.

Vi har lavet en fælles aftale med Vestjysk Bank. Som medlem af salgssællesskabet vil du blive kontaktet og få et tilbud. Det er alene op til dig og Vestjysk Bank om I ønsker et samarbejde.



NO GUARANTEES

På vegne af alle i salgssællesskabet har vi lavet fælles aftaler med alle vore partnere og dermed forhandlet os frem til at ingen skal stille garantier.



NO CURE, NO PAY.

Det er gratis at sætte sine salgsemner til salg på BYPASZ. Når et salg foretages, tager BYPASZ et symbolsk gebyr i forbindelse med at pengene overføres. Det gør vi fordi vi ved at likviditet er altafgørende for overlevelse.



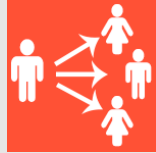
THE WORLD'S LOWEST SALES FEE

Tjen op til 40 % mere eller fasthold indtjeningen og øg salget ved at sænke prisen med op til 30% i forhold til kendte salgskanaler. Pick and choose. Du vælger selv hvor stor en indtjening og hvor store omkostninger du ønsker. Jo tidligere du er med og større bidrag du yder, des flere fordele.



FREE COMPANY WEBSHOP.

Alle som deltager i salgssællesskabet får tildelt en gratis virksomheds webshop på selve BYPASZ. Fra denne side kan I selv promovere jeres egen virksomhed og egne salgsemner via de integrerede social media links. Desuden kan du linke til egen webside/webshop uden for BYPASZ



BEAT THE SALES SYSTEM

Du får gratis adgang til direkte salg til forbrugerne og derved undgå de dyre salgs mellemled eller dyre webshops. Du bypasz'er hermed alle kendte salgskanaler.



BEAT THE SHIPPING SYSTEM.

Vi ønsker at introducere det bedste og billigste fælles leverings og returretssystem til gavn for online sælger og køber. Så snart vi har en tilpas mængde leveringer, vil vi udarbejde en fælles aftale eller vores eget DIY system.



DISTRIBUTED WAREHOUSING.

Vi ønsker at introducere det bedste og billigste fælles lagerings og plukke system til gavn for online sælger og køber. Introduceres så snart vi er over kritisk masse i salgssællesskabet.



THE FIRST PEER TO PEER MENTORING.

Vi ved om nogen, hvor svært det er, at være iværksætter og mindre virksomhedsejer. Derfor tilbyder alle i salgssællesskabet sig som mentor. Med fælles viden kommer man længst og ikke mindst, undgå faldgrupper.



SECURE PAYMENTS.

På vegne af salgssællesskabet har vi lavet en fælles aftale med markedets bedste betalings gateway og indløser til gavn for alle sælgende virksomheder.



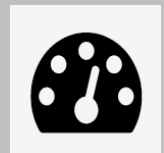
COMPLICATED ? WE DO IT FOR YOU.

Vi ved om nogen, hvor svært det er at analysere alle de data man opsamlere. Men vi ved også hvor vigtig og indbringende BIG DATA kan være. Derfor analyserer vi alle data for dig og tilpasser/udvikler BYPASZ. Er der noget du kan gøre, giver vi dig besked.



BECOME ATTRACTIVE.

Få hurtig og direkte response fra forbrugerne. Det at kommunikerer direkte med forbrugerne betyder mere og mere. Både for forbrugerne og for virksomhederne. Derfor implementerer vi snarligt en direkte besked funktion. Hvor forbrugerne kan login og skrive direkte til virksomhederne og I kan svare tilbage.



BECOME RESPONSIVE

For forbrugerne betyder det meget at kunne se vurderinger og kommentar fra andre forbrugere. Derfor har vi selvfølgelig et vurderings og kommentar system med hurtig respons fra forbrugere.



BE VISIBLE.

Opmærksomhed og kendskab er altafgørende for at tiltrække mange købelystne forbrugere. Derfor har alle der deltager i fællesskabet en forpligtelse til at promovere sig selv og egne salgsemner på de sociale medier. Du kan gøre det via de indbyggede social media knapper.



TRAFFIC YOU SALES ITEMS

At få meget trafik er altafgørende for salg. Jo flere virksomheder og butikker vi er samlet, jo mere trafik, jo mere salg til den enkelte. Jo flere der sælger i den samme kategori, jo mere trafik. Man skal ikke være bange for at andre sælger i samme kategori som en selv. Jo flere der gør det jo flere forbrugere kan tiltrækkes og øge ens eget salg.



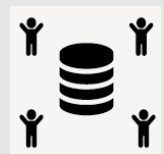
ENGAGE YOU CUSTOMERS.

At have engagerede kunder er altafgørende. Derfor har du mulighed for at aktivere forskellige ekstra services. Du kan eksempelvis aktivere en masse forbrugere ved at udsende værdi voucher eller rabat kuponer via vores fælles engagement system..



BOOST YOU SALES

Syntes du at dit salg kunne trænge til et boost, så har du en unik mulighed for at koble dit salgsemner på en blockbuster. Ved at være mange i et salgssællesskab har vi netop denne unikke mulighed. Systemet ved hvad der sælges og besøges mest - ønsker du et boost kan du blive vist når forbrugerne kigger på et blockbuster salgsemner.



COMMON USER DATABASE.

Du får mulighed for at aktivere forskellige ekstra services. Ved at være mange sammen i et salgssællesskab, får vi også en kæmpe fælles forbruger database som vi alle kan aktivere efter behov.



MEET INVESTORS

Til tider kan man have behov for at få tilført kapital. På sigt arbejder vi på at du kan møde investorer på BYPASZ. Herunder planlægger vi at tilbyde alle deltagende virksomheder og butikker mulighed for crowd funding.



DO YOU KNOW BETTER OR GET PERSONAL HELP.

Er du en af dem der altid ved bedre? Så står vi gerne til personlig disposition og tager en uforpligtende dialog med dig :) Har du brug for personlig hjælp - hjælper vi dig gerne.

Ambassadør og branding bonus

6

Ambassadør bonus: skaf en ny virksomhed, som vil sælge på BYPASZ og få 500 ekstra gratis point til køb af ekstra services. (værdi 1.250 Dkr.)

Branding bonus: giv et produkt eller service til en giveaway konkurrence og få 100 point til køb af ekstra services. (værdi 250 Dkr.)

Catch og købs bonus

5

Catch bonus: kom med en produktnyhed, der løser en hverdags udfordring - vi laver gratis promotion og sponsorer udbredelse for 250 Dkr.

Købs bonus: lav verdensbedste købstilbud (min 50 produkter) - vi laver gratis promotion og sponsorer udbredelse for 250 Dkr.

Produktivitets og resultat bonus

4



Resultat bonus: sættes alle virksomhedens varer til salg inden 31-12-2016 er der en resultatbonus på yderligere 5% af salgs fee'et af oms. over 600,000 ex moms.
Resultat bonus udbetales jan 2018

Resultat bonus: sættes alle virksomhedens varer til salg inden 31-12-2016. er der en resultatbonus på 10% af salgsfee'et af oms. over 300,000 i oms ex. moms i 2017.
Resultat bonus udbetales jan 2018

Produktivitets bonus: promover dine egne BYPASZ produkter ugentligt på de sociale medier og få en produktivitets bonus på 10% af salgsfee'et på alt oms. op til 300.000 i 2017.
Produktivitets bonus udbetales jan 2018

Start-up og likviditets bonus

3

Likviditets bonus: få hurtig udbetaling: salgsfee + 2% i 2016.
Fra 01/01/2017 vil hurtig udbetaling være salgsfee + 4%

Startup bonus: vær med fra start inden 31/12/2016 og få rabat på salgsfee'et - i 2016/17.
8% for CVR under 3 år / 10% for CVR over 3 år.
Et salg på 100 Dkr. - koster 6,40/8,00 Dkr.
(svarer til: 6,4/8% af salgspris inkl. moms)

Salgsfee roadmap: jo før man deltager, des billigere er det :-)
01/08/2016 - 31/12/2016 = 08/10%
01/01/2017 - 28/02/2017 = 10/12%
01/03/2017 - 30/04/2017 = 12/14%
01/05/2017 = 13/15%

Basis salgsfee

2

OBS

verdens billigste salgskanal. 15% af salgsprisen ex moms.
Et salg på 100 Dkr. koster kun 12 Dkr.
(svarer til 12% af salgspris inkl. moms)

Basis adgang

1

no cure, no pay
- det er gratis at sætte salgsemner til salg